「2022 서울핀테크랩 글로벌 엑셀러레이터 프로그램」참가사 모집 안내

서울핀테크랩에서는 입주기업의 해외 진출 및 해외 투자유치를 위한 「2022 서울핀테크랩 글로벌 엑셀러레이터 프로그램」을 다음과 같이 시행하고자 하오니 본 프로그램에 참여를 희망하는 서울핀테크랩 입주기업의 많은 관심과 참여 바랍니다.

2022. 5. 9.(월) 서울핀테크랩

1 사업목적

□ 안정적 해외(미국)시장 진출 및 국내 사업을 위한 해외 투자 유치 목표

2 사업내용

- 사업개요 : 다수의 글로벌 액셀러레이터 소속 투자자 및 강사 섭외 하여 폭 넓은 네트워크 형성하여 해외시장 진출 및 투자유치 기회를 높이고자 함
- □ 프로그램 특징
 - 8주차에 걸쳐 영문 IR 작성 가이드를 기반으로 IR덱 개선
 - 실전 투자자 피칭 연습을 통한 현지수준의 발표력 향상
 - 글로벌 VC/AC 소속 투자자와의 비공개 데모데이를 통한 해외투자자 피칭 및 액셀러레이터 실전 지원
 - 참여 스타트업 10개사 대상 해외홍보 기사 작성. 발행

□ 구성 프로그램

○ 공통교육

- 현지 창업생태계 및 법률/회계 관련 사항
- 미국 현지 시장 진출 및 투자 유치 성공 사례 분석
- 현지 엑셀러레이터 지원 방법 및 성공/실패 사례 분석
- MRR, ARR, Churn rate 등 KPI 에 대한 분석 방법 교육
- 미국 현지 세일즈 및 시장 진입 전략 소개

○ IR 워크샵 (Early/Growth)

- 기업별 문제 정의 및 솔루션 설명 방식 위주 피드백
- 기업별 주요 KPI 소개 및 현지 진출 전략 위주 피드백

○ 개별 피드백 (실전)

- 1:1 실전 피드백
- 현지 미국 전문 투자자 1명 대상 실전 피칭

○ 데모데이 (온라인)

- 미국 투자자 3명 참석하여 소규모 데모데이 진행

③ 서울핀테크랩 글로벌 액셀러레이터 프로그램 모집개요

□ 참가대상 : 서울핀테크랩 소속기업 10개사

□ 모집규모 : 10개사 (Early 5개사, Growth 5개사)

Early Stage	누적 투자유치 10억 이내 또는 현재 투자유치 목표액 20억 이하
Growth Stage	누적 투자유치 10억 초과 또는 현재 투자유치 목표액 20억 초과

□ 추진일정 : 2022년 6월~8월

④ 서울핀테크랩 글로벌 액셀러레이터 프로그램 세부 내용

5/9(월)~5/31(일)	↔	6/3(금)		6/8(수)-7/13(수) 6주간
사업 홍보 및 접수		킥오프(OT)	\Rightarrow	집체워크샵 및 1:1 실전 피칭+피드백(개별) 진행 (온라인)

	7/20(수)		7/27(수)
⇔	데모데이 (온라인)	⇔	프로그램 Wrap up

- □ 해외진출 및 투자유치 준비를 위한 글로벌 역량 강화 프로그램
 - ㅇ 일정 : 6. 3(금) ~ 7. 27(수) (8주간)
 - ㅇ 시간 : 9:00 ~ 12:00 (각 3시간 진행, 미국 시차를 고려한 시간)
 - o 장소 : 온·오프라인 병행 (오프라인 진행시 서울핀테크랩 8층 교육장)

ㅇ 주차별 세부추진 내용

1주차	공통 교육				
2주차	공통 교육	기본적인 주요 IR 덱 작성 프레임 문제 정의와 핵심 솔루션을 명확하게 소개하는 법 IR Deck 디자인 포맷 사례 공유			
2 7 1	IR 워크샵	IR 워크샵 (스타트업 별 15분씩 총 75분) 5분 발표 10분 피드백 진행 (기업별 문제 정의 및 솔루션 설명 방식 위주 피드백)			
3주차	공통 교육	MRR, ARR, Churn rate 등 KPI 에 대한 분석 방법 교육 미국 현지 세일즈 및 시장 진입 전략을 전략적으로 소개하는 법 Appendix 활용법			
3 + ^r	IR 워크샵	IR 워크샵 (스타트업 별 15분씩 총 75분) 5분 발표 10분 피드백 진행 (기업별 주요 KPI 소개 및 현지 진출 전략 위주 피드백 진행)			
4주차		2-3주차 워크샵 내용 기반으로 작성된 IR덱 1:1 개별 피드백 후 수정된 IR 자료기반 타 투자자 강사 대상 발표 및 피드백 진행			
5주차	IR 집중 트레이닝	1:1 실전 피드백 현지 미국 전문 투자자 1명 대상 실전 피칭 + 1:1 피드백 기업별 5분 발표 + 10분 피드백 + 5분 스코어링 제공 * 모의 투자 여부 레포트 제공			
6주차		1:1 실전 피드백 현지 미국 전문 투자자 1명 대상 실전 피칭 + 1:1 피드백 기업별 5분 발표 + 10분 피드백 + 5분 스코어링 제공 * 모의 투자 여부 레포트 제공			
7주차	데모 데이	Early/Growth 그룹 별 현지 미국 투자자 각 3명씩 참석하여 소규모 데모데이 진행 * 온라인 화상 데모데이 (참여 투자자별 Scoring sheet 제공)			
8주차	공통 교육	Wrap Up 공통 통합 교육 (1.5h) - 프로그램 참여 강사 및 투자자들의 주요 피드백 공유 - 현지 엑셀레이터 프로그램 관련 지원 일자 안내 - 데모데이 후 미국 투자자 개별 팔로업 가이드 - 투자자들에게 월, 분기 별 공유하는 Investor Note 작성 방법 및 샘플 교육			

^{* 2~7}주차에는 모두 Early/Growth 그룹 나누어 2track으로 운영, OT제외 모든 프로그램 온라인 진행

□ 프로그램 참여 AC·VC/강사 후보(안)

연번	회사	직책	이름	지역
1	Principia Growth	Principle	Sunny Midha	New York, USA
2	West Loop Ventures	Managing Partner	Jeffrey R. Carter	Las Vegas, USA
3	Indio VC	General Partner	Guillermo Guzman	Bogota, Colombia
4	Founder Institute	Managing Director	Jason Jacobsohn	Chicago, USA
5	Collaborative Fund	Principle	Bryan Chang	San Francisco, USA
6	Amino Capital	Managing Partner	Sue Xu	San Francisco, USA
7	Beyond Enterprizes	Advisory Director	David Orban	New York, USA

^{*} 최소 18명 AC · VC/강사 섭외 예정

1. Sunny Midha (Principia Growth, Principle)



Deutsche Bank (런던), Houlihan Lokey (뉴욕), Greycroft (LA), Amplify.LA (LA)와 같은 플랫폼에서 10년 이상 M&A, 자본시장, 구조조정 및 벤처캐피털 등을 비롯한 경험을 가지고 있으며, 소비재, 소프트웨어, 융합 산업, 미디어 분야 전반에 걸친 깊은 기술 이해도를 보유하고 있다.

* Principia Growth

그로스 단계의 후기 기업에 투자하는 편드로서 융복합 기술의 광범위한 스펙트럼을 모니터링하면서 견고한 기업을 발굴하여 투자하고 있다. 주요 포트폴리오로서 클라 우드, 머신 러닝, 컴퓨터 비전, 모빌리티, 로보틱스, 커머스 등을 가지고 있으며 특 히 소비재 기술 분야에서는 콘텐츠, 커머스, 고도화 가능한 커뮤니티, 구독모델, 시 장성 부분에 중점을 두고 있다.

2. Jeffrey R. Carter (West Loop Ventures, Managing Partner)



Chicago Mercantile Exchange 이사회 임원으로 활동하였다. 특히 90년대 중반부터 주식거래소 업계의 큰 획을 긋는 활동을 기록했다. 2007년 4월에는 시장 통찰력과 네트워크를 이용해 Hyde Park Angels의 설립한 뒤, 미국 중서부 전역의 투자자들을 적극적으로 모집하며 Hyde Park Angels가 미국에서 가장 활발한 투자를 할 수 있도록 근본을 마련했다. 2017년에는 G7에서 미래산업, 인공지능, 빅데이터 등의 고문으로 활약하였다.

*West Loop Ventures

시드 또는 시리즈 A단계의 기관 금융 문제를 해결하는 B2B 금융 기술 스타트업에 투자한다. 투자할 때는 실제적인 문제해결 능력 경험을 보유한 창업가를 발굴하여 멘토링을 통해 기업을 보완&발전시킬 의지가 있으며 현재 이윤이 발생하고 있는 기업을 우선으로 선발한다.

3. Guillermo Guzman (Indio VC, General Partner)



콜롬비아와 라틴 아메리카에 있는 핀테크와 헬스케어 스타트업에 투자하고 있다. 2019년에는 Finbox의 대표, FlotaGuru의 창업자로 3년이 넘게 활동하면서 핀테크 스타트업 비즈니스 운영을 실제로 경험하였다. 같은 2019년부터 AsoStartups Colombia의 대표로서 라틴 아메리카 스타트업의 네트워크 조성과 시장의 성장을 돕고 있다.

*Indio VC

\$ 50M 펀드를 운용 중이며 주로 프리 시리즈 A 단계의 핀테크와 헬스케어 스타트업에 투자하고 있다. 포트폴리오 기업이 콜롬비아와 라틴 아메리카 지역에서 스케일업 할 수 있도록 조력하는 것에 집중하여 투자하는 펀드이다.

4. Jason Jacobsohn (Founder Institute, Managing Director)



소셜 미디어 및 오프라인 환경에서 다양한 창업가와 스타트업 생태계를 연결하는 일을 하고 있으며 실질적으로 컨설팅, 멘토링, 상담 등을 제공해 왔다. 구체적으로 투자 과정, 리소스의 개발 및 활용, Business Development, 전략 자문, 자본 형성 등 전분야에 걸친 수 백여개의 융복합 기업을 대상으로 한 코칭이 가능하다. 지금까지 인터넷, 소프트웨어, 소비재, 서비스, 미디어, 소매업을 포함한 14개 이상의 다양한 산업분야내의 기업들과 함께 일한 경험을 가지고 있다.

*Founder Institute

2009년 아데오 레시와 조너선 그리찬에 의해 설립되었다. 아이디어를 수익이 일어나는 스타트업으로 전환하고, 스타트업을 해외 시장으로 진출시키기 위한 탄탄한 네트워크를 가지고 있다. 현재까지 6,000개 이상의 회사가 200개 이상의 도시와 6개 대륙으로 글로벌 진출하는 것을 도왔다. 이 펀드는 TheFunded.com에서의 노하우를 바탕으로 런칭 단계의 스타트업들이 대부분 구조적 문제, 전문분야의 피드백 및 네트워크 인프라가 부족으로 고민한다는 것에서 비즈니스를 시작하였다.

5. Bryan Chang (Collaborative Fund, Principle)



2016년부터 현재까지 Collaborative Fund의 이사로서 활동 중이 며, 주 관심분야는 크립토, 음식과 농경테크, 유전자 공학, 아시아 와의 공동 프로젝트에 관심을 갖고 있다. 2015년부터 2016년까지 1년 간 실리콘벨리 팔로 알토에 위치한 Social Capital의 투자팀에 소속되어 있었고, 2013년부터 2015년까지는 데이터 사이언티스트 및 소프트웨어 엔지니어로서 Mattermartk의 초기 멤버로 활약하였다.

*Collaborative Fund

공유미래를 지원하고 투자하는데 초점을 맞춘 투자 회사로서 2010년 Craig Shapiro가 설립하였다. 펀드는 창조분야 스타트업의 성장과 공유 경제의 2가지 매크로 테마를 중심으로 투자하고 있다.

6. Sue Xu (Amino Capital, Managing Partner)



데이터기반 솔루션 등에 집중투자. 이전 CandyHouse와 CyteSi의 임시 CEO. 2021년부터 주로 시드와 시리즈 A와 관련된 200건 이 상의 투자에 관여했으며, Chime Bank, Webflow, Rippling, Weee, Headspin, Grail (Illumina에 인수), OmiseGo and DFINITY (\$450억 market cap으로 런칭), Mobike (Maituan에 인수) 등의 11개의 유니콘, 그리고 Wyze, Avail MedSystems,, Orbeus (Amazon에 인수), Ozlo (Facebook에 GrokStyle(Facebook에 인수), Assemblage (Cisco에 인수), Woomoo (Priceline에 인수), Contastic (Sugar CRM에 인수), Evertoon (Niantic | PokemonGo에 인수), Yiqixie (Kuaishou에 인수), Dataform (Google에 인수), Voyage (Cruise에 인수) 등의 고속성장하는 스타트업에도 투자한 바 있다.

*Amino Capital 2012년 설립 이후, 200개 이상의 스타트업에 투자. 주로 초기단계의 스타트업에 투자하고 있으며 빅데이터, 머신러닝, 도메인 아그노스틱 기술 분야에 주력하고 있다. 현재까지 AppFolio, Meituan, Kuaishou와 크립토분야 유니콘인 Dfinity, OMG, 0x의 IPO를 도왔고 12개의 유니콘을 발굴하였음.

6. David Orban (Beyond Enterprizes, Advisory Director)



2010년 이후부터 블록체인 기술과 비트코인에 중점적으로 투자하고 있다. 2014년 이더리움이 런칭된 직후부터 적극적으로 관련 분야에 참여하였다. 현재 NASA 연구 센터가 있는 Singularity University의 어드바이저로 활동하고 있다.

*Beyond Enterprise

블록체인과 신기술을 구현하는 모든 단계의 프로젝트에 전략과 기술 자문 및 지원을 제공하고 있다. 2012년 전략 컨설팅 회사로 시작한 뒤, 현재 4개 대륙에 지점을 설립하였고 EOS, Bancor, Insurtech 중심 HDAC, 핀테크, DeFi 분야를 비롯한 50개 이상의 블록체인 프로젝트에 파트너로 참여하였다. 현재는 블록체인 투자자 컨소시엄(BIC)의 멤버로서 크립토 펀드의 생태계에 조력하는 펀드로 성장하여 세계를 변화시키는 크립토 프로젝트에 투자하고 있다. 누적 프로젝트 시가 총액이 140억 달러 이상에 달한다.

문의처

- ㅇ 서울핀테크랩 남기수 매니저
- o 🕾 02-786-0653 🖂 kisoonam@seoulfintechlab.kr
- ㅇ 서울핀테크랩 송차이 매니저
- o 🕾 02-786-0669 🖂 <u>liz@seoulfintechlab.kr</u>